

PROMOCIÓ INTERNACIONAL



MISSIÓ COMERCIAL MULTISECTORIAL A AUSTRÀLIA I NOVA ZELANDA

Del 9 al 13 octubre 2017



En el marc del Pla Internacional per l'any 2017, Foment del Treball Nacional està organitzant una **Missió Multisectorial a Austràlia i Nova Zelanda, que tindrà lloc del 9 al 13 octubre de 2017.**

Aquesta missió multisectorial està destinada a totes aquelles empreses catalanes que consideren aquests mercats com a possible destí de les seves exportacions i vulguin establir contactes amb potencials distribuïdors, clients, socis comercials.

En col·laboració amb l'**Oficina Econòmica i Comercial de l'Ambaixada d'Espanya a Sidney** es prepararà una agenda de contactes per a aquelles empreses interessades en aquests mercats.

Per què Austràlia?

L'evolució favorable de la seva economia en un context de recessió generalitzada (només amb un trimestre de creixement negatiu al 2008), la facilitat per fer negocis, l'estabilitat del seu marc legal i polític, i la seva elevada renda per càpita són factors que, per sí sols, podrien justificar l'interès per aquest mercat.

Però a banda d'aquests atractius, caldria destacar l'enorme dotació de recursos naturals (minerals i energètics): carbó, ferro, bauxita, or, plata, urani, gas natural, ... i una situació estratègica en la dinàmica de la regió asiàtica, que es preveu que representi a mig termini el 45% del PIB mundial.

Com a atractius del mercat destacar:

- Seguretat jurídica i estabilitat política.
- Bones perspectives econòmiques, ja que és un país capaç de generar demanda.
- Mentalitat oberta als productes que arriben de l'exterior. Desig de consumir, conèixer i incorporar productes que aporten una diferència respecte els altres.

Destaquem els següents **sectors d'oportunitat**:

- Productes agroalimentaris (orgànics, gourmet i vins).
- Productes de consum (parafarmàcia i cosmètica)
- Productes ceràmics i mobles de disseny
- Productes industrials (bens d'equip, maquinària agrícola i minera)
- Equips de transport i tecnologia de processos productius
- Entre d'altres...



Per què Nova Zelanda?

Tot i la llunyania i la seva mida reduïda amb poc més de 4,5 milions d'habitants, Nova Zelanda destaca per tenir una economia oberta, flexible, amb un elevat nivell de vida i de renda per càpita. Per tot això, presenta noves oportunitats de negoci per a les empreses gràcies a la seva evolució econòmica i a l'interès pels productes de qualitat.

Des que l'economia neozelandesa va sortir de la crisi, ha mantingut un taxa de creixement que va arribar al 4,1% al 2016, segons estimacions del The Economist Intelligence Unit. Alhora, ha continuat liderant les classificacions relacionades amb el clima de negocis, la bona governança o la transparència i la capacitat per fer front als reptes com la reconstrucció de la regió de Canterbury després dels terratrèmols patits al 2011.

Les previsions per el futur són optimistes i es calcula que l'economia creixerà de mitjana un 2,3% durant els propers cinc anys, recolzada en el ràpid augment de la població i en l'impuls de l'activitat constructora. Per altra banda, la inflació seguirà en la línia d'estabilitat dels últims exercicis i es preveu que creixi un 1,9% anual entre 2017 i 2021.

Per tant, no es pot entendre el que succeeix en aquest país sense referir-se a la seva situació geogràfica, envoltada d'economies asiàtiques amb un fort creixement. Nova Zelanda, s'ha adaptat i ha aprofitat el nou context internacional en el qual sempre ha jugat un paper important.

S'han detectat nombroses **oportunitats de negoci** :

- Materials de construcció
- Maquinària de construcció
- Infraestructures
- Maquinària agrícola i ramadera
- Productes agrícoles
- Biosanitari
- Material elèctric
- Sector nàutic
- Turisme i aprovisionament hotelier
- Entre d'altres.

Data límit inscripció

Per aquelles empreses interessades en participar en aquesta missió la data límit d'inscripció serà **10 de juny**



Itinerari i hotels provisionals

VOL	DATA	TRAJECTE	HORARI
EK188	02/10/17	BARCELONA – DUBAI	22:40 – 07:35 +1
EK448	03/10/17	DUBAI – AUCKLAND	10:05 – 10:50 + 1
EK5114	09/10/17	AUCKLAND – SIDNEY	14:10 – 15:50
EK415	13/10/17	SIDNEY – DUBAI	06:00 – 13:20
EK187	13/10/17	DUBAI – BARCELONA	15:15 – 20:55

Preu actual: 1.529,07 euros . Aquest és un possible itinerari recomanat. Dependrà de si l'empresa viatge a 1 ó 2 països.

Allotjament i esmorzar a Auckland:

Novotel Auckland Ellerslie 4 131eur x 3 nits*

Allotjament i esmorzar a Sidney:

Hotel Vulcan 3 105eur x 5 nits*

Cost de l'agenda

DATES	3 AL 7 octubre	
AUSTRÀLIA	5 dies	484 € + IVA
NOVA ZELANDA	2 dies	968€ + IVA
Quota d'inscripció	405 € + IVA	

* Nota: Es podrà tramitar un ajut en concepte de borsa de viatge, sempre i quan l'empresa compleixi la normativa vigent i la dotació econòmica de l'ajut hagi estat aprovada en els Pressupostos de la Generalitat de Catalunya de 2017. Ara mateix no hi ha previsió de que hi hagi subvenció de borsa de viatge.

Condicions econòmiques i modalitat de pagament

El pagament serà mitjançant transferència: 50% un cop acceptada la participació i el 50% restant 10 dies abans de l'inici del viatge i de rebre l'agenda de contactes. En cap cas es facilitarà l'agenda de contactes si no s'ha abonat l'import total del cost.

En cas de cancel·lació per part de l'empresa participant no serà retornat l'import del 50% abonat i en el cas que la preparació de l'agenda hagi incorregut en més despeses l'empresa les haurà d'assumir.

Més informació:

Via Laietana 32-34 – 08003
Tel. +34 934841278



EI PROGRAMA INCLOU:

- ✓ Agenda de contactes individualitzada per cada empresa participant
- ✓ Suport en la logística del viatge

EL PROGRAMA NO INCLOU:

- ✓ Despeses de viatge i allotjament
- ✓ Desplaçaments interns per assistir a les reunions
- ✓ Dietes

Important a tenir en compte (subvenció pendent d'aprovació)

D'acord amb la normativa d'ACCIÓ 2017 per a cobrar l'ajut:

- Les empreses hauran de presentar, un cop finalitzat el viatge, les targes d'embarcament o la confirmació electrònica de la compra del bitllet o els originals de les factures de l'hotel on hi consti el nom de la persona hostatjada i les dates d'estada o factura i certificat de l'agència de viatges.
- Les empreses no podran rebre el suport d'ACCIÓ per més de 3 missions dins d'aquesta convocatòria.
- Les empreses tenen que estar al corrent de pagaments amb Seguretat Social, Hisenda i ACCIÓ.
- Les empreses participants poden ser industrials o de serveis, sempre que aquests es realitzin a l'estranger i per a no residents. Les empreses comercials només podran ser beneficiaries en aquells casos en que assumeixin la tasca comercial d'empreses industrials o de serveis formant part del mateix grup empresarial.(vinculació mínima del 25% del capital).
- El mercat a visitar ha de ser un mercat nou per a les empreses.
- Les empreses participants en la missió han de sortir i tornar des de Catalunya.
- D'acord amb la normativa d'ACCIÓ les empreses participants en la missió hauran de comptar amb una agenda d'entrevistes feta a per a una entitat especialitzada.



Formulario MISIÓN AUSTRALIA – NUEVA ZELANDA

1) DATOS DE IDENTIFICACIÓN DE LA EMPRESA

Nombre de la Empresa:

Teléfono:

Fax:

Página Web:

E-mail:

Persona que participará en la Misión:

Idiomas que habla:

Teléfono móvil:

E-mail

Evolución de los datos siguientes durante los últimos tres años, expresados en euros:

AÑO	2014	2015	2016
VOLUMEN DE FACTURACIÓN			
VOLUMEN DE EXPORTACIÓN			

Países o áreas de destino de sus exportaciones (año 2016)

PAIS	%	PAIS	%

Descripción textual (en castellano - inglés) y partidas arancelarias de la línea de productos de su empresa:

DESCRIPCIÓN TEXTUAL (castellano e inglés)	PARTIDA ARANCELARIA

Marcas comerciales que tiene registradas.



Competencia directa de la empresa a nivel internacional (tanto de las firmas Españolas como extranjeras):

EMPRESA	PAIS DE ORIGEN	EMPRESA	PAIS DE ORIGEN

Recalque los puntos fuertes que su producto tiene con respecto a los de sus competidores (tanto de este mercado como de otros países)

Preparación agenda de contactos para Australia

2) AGENDA DE CONTACTOS AUSTRALIA - CONOCIMIENTO DEL MERCADO

¿Qué productos o equipos quiere introducir en este mercado?

Tipo de empresas que adquieren sus productos/equipos.

Segmento al que van dirigidos (Alto, Medio, Bajo)

¿Cuáles son sus objetivos a corto – medio – largo plazo en este mercado?

¿Ha realizado ventas en Australia?

	Importes
2014	
2015	
2016	



¿Tiene representante/ agente y/ o distribuidor en la actualidad en Australia?

3) OBJETIVOS DE SU PARTICIPACION EN LA MISION COMERCIAL

	Perfiles Contactos
Tipo de contactos que desea realizar:	AUSTRALIA
• Importadores	
• Distribuidores	
• Agentes/comisionistas	
• Usuarios finales (potenciales y/o conocidos)	
• Representantes/distribuidores	
• Cadenas de tiendas	
• Grandes superficies	
• Grandes Tradings de Import/Export	
Otros. (Cuales?)	

Contactos anteriores de la empresa en este mercado (clientes, representantes, distribuidores, etc.):

- Si quiere que se incluyan ciertas empresas concretas en el programa de entrevistas, adjunte relación con los datos.

Nombre: _____
 Empresa: _____
 Dirección: _____
 País: _____
 Tel: _____ Fax: _____ E-mail: _____

Nombre: _____
 Empresa: _____
 Dirección: _____
 País: _____
 Tel: _____ Fax: _____ E-mail: _____



Preparación agenda de contactos para Nueva Zelanda

2) AGENDA DE CONTACTOS NUEVA ZELANDA - CONOCIMIENTO DEL MERCADO

¿Qué productos o equipos quiere introducir en este mercado?

Tipo de empresas que adquieren sus productos/equipos.

Segmento al que van dirigidos (Alto, Medio, Bajo)

¿Cuáles son sus objetivos a corto – medio – largo plazo en este mercado?

¿Ha realizado ventas en Nueva Zelanda?

	Importes
2014	
2015	
2016	

¿Tiene representante/ agente y/ o distribuidor en la actualidad en Nueva Zelanda?



3) OBJETIVOS DE SU PARTICIPACION EN LA MISION COMERCIAL

	Perfiles Contactos
Tipo de contactos que desea realizar:	NUEVA ZELANDA
• Importadores	
• Distribuidores	
• Agentes/comisionistas	
• Usuarios finales (potenciales y/o conocidos)	
• Representantes/distribuidores	
• Cadenas de tiendas	
• Grandes superficies	
• Grandes Tradings de Import/Export	
Otros. (Cuáles?)	

Contactos anteriores de la empresa en este mercado (clientes, representantes, distribuidores, etc.):

- Si quiere que se incluyan ciertas empresas concretas en el programa de entrevistas, adjunte relación con los datos.

Nombre: _____
 Empresa: _____
 Dirección: _____
 País: _____
 Tel: _____ Fax: _____ E-mail: _____

Nombre: _____
 Empresa: _____
 Dirección: _____
 País: _____
 Tel: _____ Fax: _____ E-mail: _____

Acepta participar en la misión todo y que no haya bolsa de viaje

Fecha, firma y sello empresa



CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'objectiu de la missió és promoure l'exportació de productes, tecnologia i serveis catalans i la inversió a l'exterior. Queden doncs excloses les empreses que no persegueixin aquests objectius.
2. Es considera desplaçament exclusivament aquell que inclogui el trajecte Catalunya-país de destinació – Catalunya.
3. Les Empreses participants poder ser industrials o de serveis, sempre que aquests es realitzin a l'estranger i per a no residents. Les empreses comercials només podran ser beneficiaris en aquells casos en que assumeixin la tasca comercial d'empreses industrials o de serveis formant part del mateix grup empresarial (vinculació mínima del 25% del capital).
4. Per poder preparar els contactes adequadament, l'empresa ha de facilitar tota la documentació i informació que li sigui sol·licitada. Les despeses d'enviament seran assumits per l'empresa.
5. L'empresa visitarà tots els països objectiu de la missió. Excepcionalment, per a missions empresarials amb destinació a tres països, es consideraran també com a "empreses participants" aquelles que hagin visitat tots els països menys un dels establerts; i per a missions empresarials amb destinació a més de tres països, es consideraran també com a "empreses participants" aquelles que hagin visitat tots els països menys dos dels establerts.
6. Per poder formalitzar la seva inscripció, les empreses seleccionades hauran de realitzar transferència bancària per l'import indicat a la carta de selecció. La inscripció no serà ferma fins que Foment del Treball Nacional hagi rebut l'import convingut.
7. En cas de cancel·lació per part de l'empresa participant no serà retornat l'import del 50% abonat i en el cas que la preparació de l'agenda hagi incorregut en més despeses l'empresa les haurà d'assumir.
8. L'empresa serà responsable directa de les despeses ocasionades en el cas de cancel·lació d'última hora a l'agència de viatges i en la cancel·lació de l'agenda de contactes.
9. En cas que el nombre de sol·licitants sigui superior a les places disponibles, es farà una selecció seguint els criteris següents:
 - . Possibilitats de negoci al país de destinació
 - . Ordre de recepció de les sol·licituds d'inscripció.En el cas que sol·liciten participar en la missió dues empreses directament competidores, tindrà preferència l'empresa la sol·licitud de participació sigui rebuda en primer lloc per Foment.
10. Per a la liquidació de la subvenció concedida per ACCIÓ, l'empresa haurà de presentar un informe explicatiu del resultat de la missió, adjuntar els bitllets d'avió i factures d'hotel originals, l'agenda de contactes i qualsevol document que es requereixi en un termini màxim de 30 dies després de la finalització de la missió .
En el cas que els bitllets d'avió siguin electrònics, caldrà la presentació de les targes d'embarcament originals de tot el recorregut (o la confirmació electrònica de la compra). En el cas de qualsevol altra documentació amb valor probatori, diferent de l'esmentada, ACCIÓ valorarà la seva validesa com a documentació justificativa de l'actuació.
L'allotjament es podrà justificar mitjançant l'aportació d'un dels documents següents: Factures de l'hotel del país de destinació, on hi consti el nom complet de la persona hostatjada i les dates d'estada. En el seu defecte, es pot presentar la factura de l'agència de viatges amb un certificat emès per aquesta on consti el nom complet del viatjant, les dates del viatge, i el detall dels hotels on s'ha hostatjat. En cas d'altra documentació amb valor probatori, diferent de l'esmentada, ACCIÓ valorarà la seva validesa com a documentació justificativa de l'actuació.
Tant si es justifica el desplaçament com l'allotjament, i en els casos en els que el document justificatiu no vegi a nom del beneficiari (entitat sol·licitant, entitat coorganitzadora o empresa) caldrà la presentació del corresponent comprovant de pagament a nom del beneficiari.
11. Només es duran a terme les missions que arribin al nombre de participants mínim (6 empreses), establert pel programa de missions empresarials d'ACCIÓ.
12. Es podrà tramitar un ajut en concepte de borsa de viatge, sempre i quan l'empresa compleixi la normativa vigent i la dotació econòmica de l'ajut hagi estat aprovada en els Pressupostos de la Generalitat de Catalunya de 2015.

AVISO LEGAL: Esta información es privada y confidencial y está dirigida únicamente a su destinatario. Si usted no es el destinatario original de este mensaje y por este medio pudo acceder a dicha información por favor elimine el mensaje. La distribución o copia de este mensaje está estrictamente prohibida. Esta comunicación es sólo para propósitos de información y no debería ser considerada como una declaración oficial de FOMENT DEL TREBALL. La transmisión de e-mails no garantiza que el correo electrónico sea seguro o libre de error. Por consiguiente, no manifestamos que esta información sea completa o precisa. Toda información está sujeta a alterarse sin previo aviso. En el caso de haber recibido este correo electrónico por error, se ruega notificar inmediatamente este hecho reenviando a la dirección electrónica del remitente. De conformidad con lo dispuesto en la Ley 34/2002 de Servicios de la Sociedad de la Información y de Comercio Electrónico le informamos que puede Vd. oponerse a la recepción de correos electrónicos informativos de las actividades y servicios de Foment del Treball mediante el envío de un correo electrónico a la dirección lop@foment.com indicando "baja correo electrónico". Igualmente ponemos en su conocimiento que de acuerdo con la Ley Orgánica 15/1999 de Protección de Datos Personales sus datos forman parte de un fichero cuyo titular es Foment del Treball y que tiene como fin mantenerle informado sobre cuestiones relativas a la actividad de la institución y sus servicios. Vd. puede en todo momento ejercitar sus derechos de acceso, rectificación o cancelación en la sede sita en Barcelona, Via Laietana Nº 32 CP 08003 o bien dirigiéndose a lop@foment.com.

