



Programa Embajadores en Gas Natural Fenosa

22 de febrero 2018





Gas Natural Fenosa – 175 años









Gas Natural Fenosa desea convertirse en un referente en experiencia de cliente en el sector de la energía

Programa Customer eXperience GNF









En el 1Trim 2015 realizamos un diagnóstico encuestando internamente al 15% de la plantilla

Barreras que frenan la recomendación

Desconocimiento relevante de elementos de negocio relacionados con la dimensión cliente

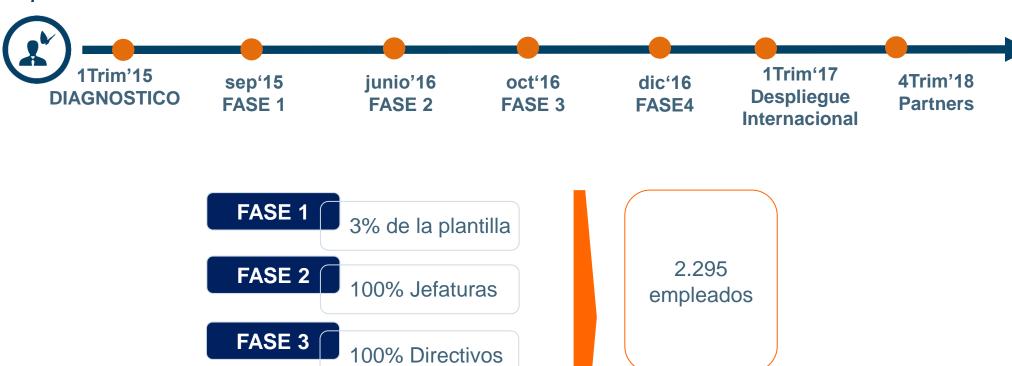
Escasa experiencia propia en los protocolos relacionados con la gestión de cliente.





En septiembre de 2015 arranca el Programa Embajadores cuyo objetivo es convertir a los empleados en los primeros prescriptores de la empresa

España



100% Plantilla

5.376

FASE 4





El Programa trabaja sobre 3 palancas







14 Principios CeX

1



Los clientes están en el centro de todo lo que hacemos. 2



Escuchamos a nuestros clientes y nos esforzamos por entenderles. 3



Tratamos a nuestros clientes como nos gustaría que nos traten a nosotros. 4



Siempre somos positivos en nuestra comunicación. 5



"No" no es una opción para nosotros.

6



Aseguramos nuestros próximos pasos en acciones y tiempo y, si no podemos, avisamos. 7



Trabajamos para la regla, y para las excepciones. 8



Cuando nos equivocamos, lo reconocemos, nos disculpamos y compensamos. 9



Siempre decimos la **verdad**, no lo politicamente correcto. 10



Celebramos el éxito y lo hacemos visible, tanto internamente como con el cliente.

11



Tenemos capacidad para gestionar el malestar de nuestros clientes. 12



Clientes, colaboradores y empleados generamos ideas de mejora, y las copiamos y compartimos con orgullo. 13



Nos gusta cambiar para mejorar. 14



Estamos comprometidos con los resultados financieros de nuestra empresa.





Momento Cliente

en qué consiste

Un momento dedicado a compartir vivencias personales relacionadas con una experiencia con GNF, tanto en clave de cliente externo como interno, que nos permitan conocer éxitos u oportunidades de mejora. Vinculación de la experiencia con los principios CeX.



ල් cuándo

Al inicio de las **reuniones**, después del contacto de seguridad, con una duración de aprox. 5 minutos y explicado por una **persona diferente** a la del contacto.



Mejorar en **sensibilidad** hacia la realidad del cliente en GNF.

Accede al repositorio de momentos cliente natural**net**

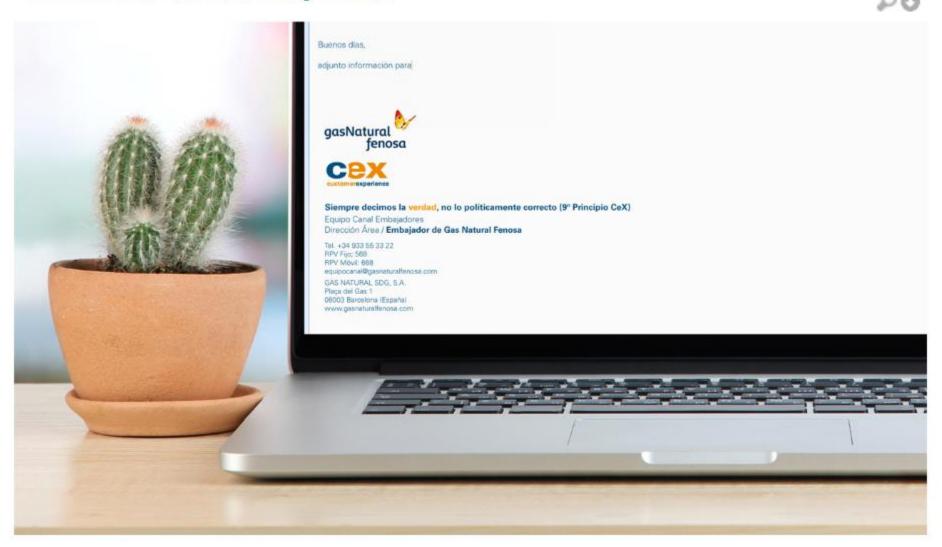




Sensibilidad hacia el cliente



Firma de correo de embajadores











canalembajadores

Lenguaje y visual fresco, simpático y simple

20

Kit Bienvenida

Como ser un Buen Embajador

Qué debes saber

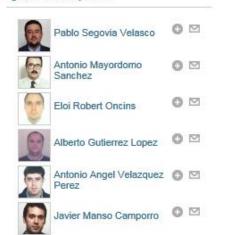
Conectados con el proyecto

Links recomendados

Foro

Customer eXperience

¿Quién es quién?



Nuestra Estrategia CeX en 3 minutos

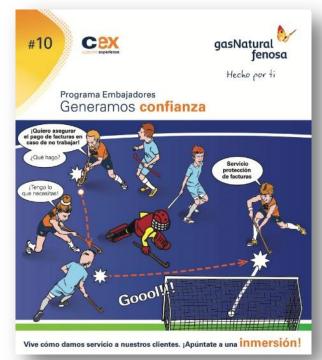














Aprovecha las ventajas de Mi Canal Cliente.





Canaliza aquí tus solicitudes sobre contratos y las de tus recomendados, disfrutando de todos los beneficios de ser Embajador.



20

Preparo, realizo y doy feedback de las **inmersiones**.

¡Apúntate ya!



¡Sácale partido a las inmersiones! Vive una experiencia inolvidable gracias a ser Embajador.



Puertas abiertas

Estimado/a Embajador/a,

Formando parte del Programa Embajadores Fase I, hemos desarrollado un nuevo evento para todos nosotros y nuestros familiares y/o amigos, que esperamos sea una experiencia muy positiva e interesante:

Visita guiada a nuestras sedes corporativas con diferentes stands temáticos y actividades para todas las edades

Estás invitado a la visita que se celebrará el próximo **miércoles 29 de junio** en **Plaça del Gas, 1** a las **17:00h**, con los tres acompañantes que tú elijas.

Para poder preparar bien vuestra visita, agradeceríamos que nos **confirmes tu asistencia** y la de tus acompañantes a través del link adjunto **antes del 6 de junio.** Además, si quieres, también podrás participar como voluntario.





¿Te lo vas a perder? ¡¡¡Te esperamos allí!!!







¡Tu opinión es muy importante!

Gracias a ti construimos y mejoramos el Programa Embajadores, para convertirlo en algo hecho entre todos y para todos.

Las principales encuestas que recibirás periódicamente son:

- Pulsa tu Energía: encuesta trimestral, sobre CeX/programa Embajadores
- Encuesta de inmersiones: tras finalizar las inmersiones, para valorarlas y dar sugerencias de mejora
- Encuesta de Mi Canal Cliente: tras terminar una solicitud relacionada con contratos, tanto para nosotros como para recomendados.



RESULTADOS Dic'18

Aumento del E-NPS en 31 puntos

Aumento del sentimiento de orgullo y pertenencia en un 85%

Aumento del grado de seguridad y conocimiento en un 94%











programa embajadores

Muchas Gracias

Los Clientes están en el centro de todo lo que hacemos

