#### FORMULARIO DE SOLICITUD DE SERVICIO PERSONALIZADO EN ARGELIA

Tipo de Servicio solicitado: (marcar sólo el solicitado)

* Identificación de potenciales socios comerciales sin Nota de Mercado
* Identificación de potenciales socios comerciales con Nota de Mercado
* Agenda de reuniones de negocio con Nota de Mercado
* Información Personalizada de Mercados
* Gestión de apoyo logístico

**1.- Datos de identificación de la empresa**

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre Empresa:  |  CIF:  |
| Actividad:  |
| Domicilio Social:  |
| Localidad:  | Provincia:  | Código Postal: |
| Teléfono:  | Fax :  |
| E-mail :  | Web:  |
| Empresa de ICEX-Next: SI NO |
| Empresa participante en el Programa ICEX-Conecta: SI NO |

**2.- Datos de la persona responsable de la solicitud del servicio**

|  |  |
| --- | --- |
| Apellidos:  |  Nombre:  |
| Cargo en la empresa:  |
| e-mail directo: |
| Teléfono móvil: |

**3.- Datos económicos de la empresa**

|  |  |
| --- | --- |
| Actividad:  |  |
| Número total de trabajadores:  | En el departamento de exportación:  |

**4.- Internacionalización empresarial**

**a) Evolución de los siguientes datos en los últimos años, en miles de euros: 2015 2016 2017**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Volumen de facturación |  |  |  |
| Volumen de exportación |  |  |  |

**b) País de origen /destino de sus importaciones y/o exportaciones año 2017:**

# País DESTINO exportaciones % País ORIGEN importaciones %

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 1. |  | 1. |  |
| 2. |  | 2. |  |
| 3. |  | 3. |  |

**c) Argelia**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Exportaciones a ARGELIA : Año(Miles de euros) | 2015 | 2016 | 2017 |
| Desde cuando trabaja en Argelia: : |
| A través de qué canal de distribución: |

**5.- Datos relativos a la línea de productos:**

**a) Descripción textual** **Partida arancelaria**

|  |  |
| --- | --- |
| 1.  |  |
| 2 |  |
| 3.  |  |
| 4.  |  |
| 5. |  |

**b) Características y usos del producto**

**6. Datos relativos a la comercialización del producto:**

**a) Describa de la forma más comprensible posible el cliente o usuario final de sus productos.**

**b) Describa los canales de distribución y comercialización seguidos (importador, distribuidor, mayorista, detallista, etc…) y con cuáles desea contactar.**

**c) Competencia directa a nivel internacional (tanto española como extranjera):**

# EMPRESA PAÍS ORIGEN EMPRESA PAÍS ORIGEN

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 1.  |  | 4. |  |
| 2. |  | 5. |  |
| 3. |  | 6. |  |

**d) Puntos fuertes y débiles respecto a la principal competencia en referencia a: producto, precio, distribución, tamaño de la empresa, etc.**

**e) Hay alguna empresa en ARGELIA con la cual no desea contactar (Distribuidor actual, anterior, cliente final, etc...).**

**f) Contactos previos en el país (Imprescindible para elaborar una agenda):**

**7.- Comentarios o aspectos no recogidos en este cuestionario:**